



Młodszy protetyk słuchu

Amplifon Poland sp. z o.o.

Miejsce pracy: **Toruń**

Forma zatrudnienia: **Umowa o pracę**

Wymiar etatu: **Pełen etat**

Zakres obowiązków

- Dbaj o dobro i satysfakcję Pacjenta, wykonuj rzetelną i kompleksową obsługę zgodnie z misją i wartościami Amplifon.
- Przeprowadzaj badania audiologiczne, dopasuj najlepsze aparaty słuchowe w oparciu o indywidualne potrzeby Pacjenta.
- Prowadź sprzedaż aparatów słuchowych, zadbaj o dobór najlepszych akcesoriów oraz środków pielęgnacyjnych - dostosuj się do możliwości Pacjenta, my damy Ci narzędzia do pomocy w postaci rabatów, ofert promocyjnych, sprzedaży ratalnej oraz wielu innych!
- To Pacjent jest dla nas najważniejszy, dlatego wspólnie budujmy i utrzymujmy jak najlepsze, długotrwałe relacje.
- Orientuj się na plan sprzedażowy, wykazuj się kreatywnością i nieszablonowymi pomysłami w działaniu.
- Przywracaj emocje związane z dźwiękiem!

Oczekiwania

- Masz wykształcenie kierunkowe z protetyki słuchu lub audiofonologii (bądź jesteś w trakcie nauki)
- Jesteś osobą o wysokiej empatii, potrafisz budować pozytywne i długotrwałe relacje. Indywidualnie podchodzisz do każdego pacjenta.
- Wykazujesz się kulturą osobistą oraz posiadasz nieprzeciętne umiejętności interpersonalne.

Mile widziane

- Umiejętności sprzedażowe.

Oferujemy

- Wsparcie doświadczonego Protetyka Słuchu w gabinecie
- Pracę w której wszyscy kierują się misją pomagania osobom z niedosłuchem.
- Bardzo prosty, a przede wszystkim realny do osiągnięcia system premiowy – Nikt nie narzuci Ci, jak i co masz sprzedawać, aby zrealizować swój wynik sprzedażowy.
- Umowę o pracę na pełen etat w firmie, która jest światowym liderem profilaktyki i protetyki słuchu.
- Pracę od poniedziałku do piątku w stałych godzinach, dzięki czemu zadbasz o równowagę między pracą zawodową, a tym co jest dla Ciebie ważne w życiu osobistym.
- Zadbamy o Twój rozwój zawodowy w ramach Akademii Amplifon, zapewnimy Ci szkolenia z trenerem wewnętrznym, którym i Ty możesz zostać oraz zaoferujemy udział w wielu ciekawych projektach.
- Elastycznie dopasowany plan sprzedaży do etapu rozwoju oddziału.
- Przyjazną atmosferę w której panuje dużo uśmiechu, wysoka kultura osobista oraz wsparcie Koleżanek i Kolegów z całego zespołu Amplifon.
- Opiekę medyczną dla Ciebie i Twoich bliskich, spersonalizowane ubezpieczenie grupowe oraz kafeterię benefitów „MyBenefit” (w tym karta MultiSport & MultiLife).
- Świadczenia bożonarodzeniowe.
- Dodatkowe konkursy sprzedażowe.
- Udział w imprezach integracyjnych.
- Możliwość wyjazdu do Mediolanu w ramach nagrody szczególnej.
- Brak umowy o zakazie konkurencji po ustaniu stosunku pracy.

CV prosimy wysłać na adres: rekrutacja@amplifon.com